

愛拼贏[®]

AI 教育 OMO 赋能平台 招商合作

No pain, no gain!

前言：响应时代之需，定义教育新范式



政策推动：AI赋能

当前正处于教育系统重构的关键期，“十五五”规划明确推动“人工智能赋能教育”，将其上升为国家基础设施，引领行业变革。



市场升级：精准付费

家庭教育需求从“普惠”向“精准”升级；用户对个性化、陪伴式、结果导向的教育解决方案付费意愿显著增强。



平台定位：OMO赋能

“爱拼赢”聚合“内容、技术、人才、服务”，打造OMO教育赋能平台，为教育轻创业者提供合规、高效的一站式创业解决方案。

平台零投入兼职模式

PART 01 · 合作模式介绍

一、品牌使命与愿景



品牌基石 · 爱拼赢

基于两大平台资源，已完成注册商标。我们致力于合规开展线上线下教育服务，为创业者提供坚实的后盾。



品牌使命 · 赋能创业

依托AI智能教育，打破时空限制。赋能每一位有教育情怀的轻创业者，实现“一部手机，就是一所学校”的梦想。



2026目标 · 百城百校

精准扶持100位教育轻创业者，共同构建覆盖100座城市的“空中课堂”网络，点亮更多孩子的未来。

二、项目核心优势



轻资产，零风险

- 一部手机开学校，无需场地、教材、全职师资
- 投资门槛低，仅需年度技术服务费，降低启动压力
- 双擎驱动，接入成熟AI智适应学习平台，科技赋能
- 名师资源池，激活教师资源，教学质量无忧



合法合规，支持力度大

- 多平台资源支持，确保线上线下业务全覆盖
- 全程赋能，提供标准化运营流程SOP和全方位培训
- 签署正式协议，充分保障双方权益，合作更安心

三、合作模式与权益



零成本入驻

0元/年

技术服务费全免，包含3个月专业陪跑培训，助力快速上手。



高额利润分成

50% 分成

享受学员学费50%的分成权益，获得“爱拼赢”空中课堂官方代理授权。



理想合作伙伴

多元人才群体

教育行业新人、兼职创业者、有资源的跨界人士及师范生等大学生群体。

四、盈利模型与收益分析



主营课培学费收入

按每课时利润80元，分成50%计算：
年招募100名学员

年收入可达：**40万元**



续费与转介绍收入

构建持续被动收入流：

- 续费率 > 30%
 - 转介绍率 > 30%
- 口碑效应带来稳定增长



渠道发展奖励

拓展合作伙伴生态：

- 推荐新伙伴入驻
 - 获取团队管理奖励
- 裂变式收益增长



收益展望：根据行业成功案例测算，综合年利润可达**40+万元**

五、总部支持体系

产品与教学支持

AI平台免费升级，师资团队持续优化，确保教学内容始终领先。

运营与培训支持

提供全套招生话术、营销素材及定期培训，助力快速获客。

技术与平台支持

专属后台系统，实时查看业绩数据，实现数字化高效管理。

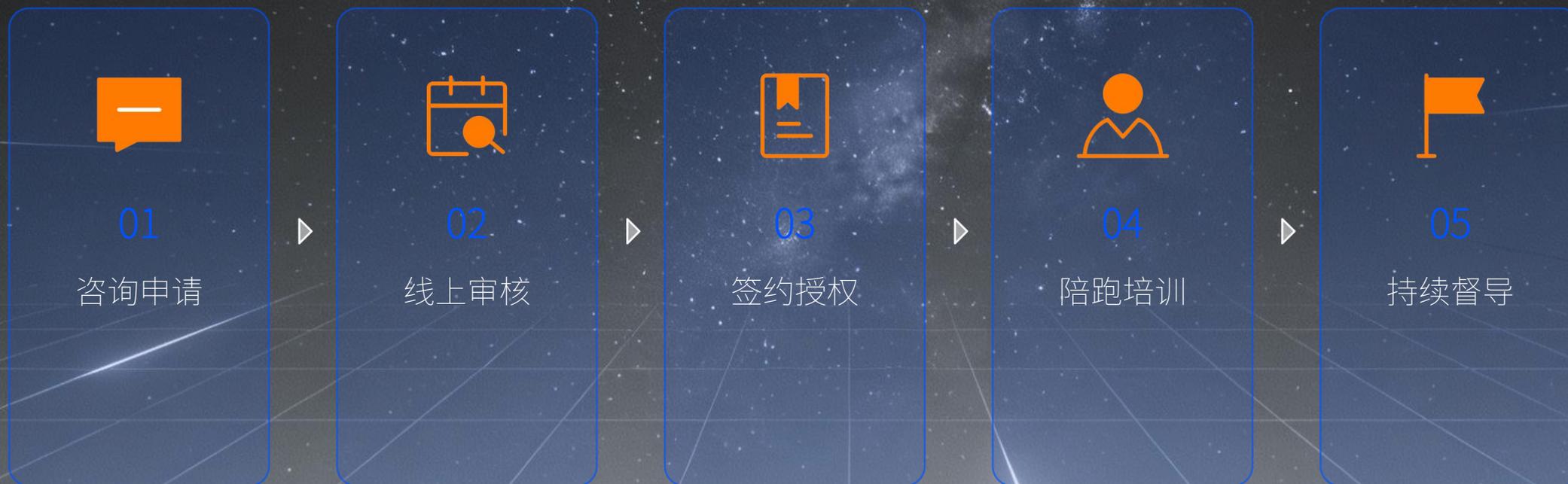
品牌与营销支持

提供品牌素材、成功案例及联合招生活动，共享品牌价值。

合规与法务支持

提供标准协议、收费规范，确保业务运营合法合规，无后顾之忧。

六、加盟申请流程



七、联系方式



 联系人

刘老师

 电话 / 微信

189 1132 4970

平台专职加盟模式



全职创业 · 区域深耕 · 终身事业

一、品牌战略定位



品牌使命

以AI为引擎，以优质师资和内容为核心，提供“智能精准学+真人温情伴”的下一代教育服务。



发展愿景

成为国内领先的AI教育OMO平台服务商，深度赋能100位城市合作伙伴，服务十万家庭。



四大协同价值

- ✓ 政策与市场协同
- ✓ 技术与教育协同
- ✓ 线上与线下协同
- ✓ 总部与伙伴协同

二、市场机遇与项目可行性



强劲的政策东风

国家及地方政府密集出台“人工智能+教育”行动方案，为项目提供强有力的政策背书与支持。



确定性的市场需求

升学刚需持续存在，家长教育需求不断升级，且下沉市场潜力巨大，市场空间广阔。



成熟的商业模式验证

轻资产、强赋能的OMO加盟模式已成为行业扩张主流，全球市场持续增长，具备高复制性。

核心优势与合作模式

合作投资门槛

年度技术服务费：

¥16000/年

费用涵盖：

- 品牌官方授权
- 平台系统使用权限
- 全套运营培训支持

核心权益与保障

- **“爱拼赢”区域授权**
获指定区域运营资格，保障市场空间
- **高比例利润分成**
全程利润分成 35%-60%，收益可观
- **创业无忧计划 (保底)**
3个月内收益未覆盖服务费，可申请差额返还

适合人群画像

-  **全职教育创业者**
有野心，希望长期深耕教育赛道
-  **教培机构拓张者**
寻求品牌升级与业务模式创新
-  **区域资源整合者**
拥有本地教育资源，需平台赋能

五、盈利模型与收益展望



收益构成多元化

构建持续增长的现金流体系，打通生态服务链。通过多元化的业务组合，确保收益来源的稳定性与抗风险能力，实现长期价值的稳步提升。



综合收益展望

依托总部系统化赋能与本地化深耕，全职投入的合作伙伴年净利润目标可达：**100万+**

六、总部六大赋能支持体系



品牌与合规赋能

提供统一高端品牌形象支持，确保所有经营活动符合法律法规，降低合规风险。



产品与教学赋能

持续迭代优质课程产品，提供标准化教学体系与师资培训，保障教学质量领先。



运营与营销赋能

全案营销策划支持，提供获客渠道拓展方案与活动执行指导，提升校区运营效率和运营方案。



技术与数据赋能

智能化管理系统支持，实现数据化运营分析，通过大数据驱动决策，优化经营成果。



培训与陪跑赋能

从开业筹备到日常运营，提供一对一导师陪跑服务，全方位提升团队实战能力。



法务与财税支持

专业法务咨询与财税规划服务，协助建立规范的财务体系，规避经营中的潜在风险。

七、加盟申请流程与总结

加盟申请全流程

-  初步咨询：了解项目详情与合作模式
-  双向沟通：深入交流，确认合作意向
-  协议签署：明确权责，正式确立合作关系
-  启动赋能：总部提供全方位培训与支持
-  正式运营：校区开业，进入盈利阶段
-  持续成长：定期回访，持续优化运营

携手共赢，智创未来

2026年，教育正在与国家战略更紧密地“链”接。我们诚邀有志于在教育变革中把握先机的您，加入“爱拼赢”的赋能平台。让我们携手，不仅赢得事业，更赢得未来一代的成长。

联系方式



刘老师：18901230988（微信同号）



愛拼贏[®]

爱拼才会赢!

No pain, no gain!